



Case Study: Kavo Parts

KAVO
EPARTS

Kavo Parts

KAVO Parts ist ein niederländisches Unternehmen, das zu den weltweit größten Anbietern von Ersatzteilen für japanische und koreanische Automodelle gehört. Mit über 30 Jahren in der Branche, führen sie inzwischen eine Produktpalette, die fast 100% der asiatischen Fahrzeugflotte abdeckt.

KAVO Parts gibt es auch auf dem europäischen Markt für "Plattform-Sharing,-Modelle. Dies sind europäische Autos, die mit einigen asiatischen Modellen identisch sind, da sie vom selben Hersteller hergestellt werden.





Die Herausforderung

Die größten Herausforderungen von KAVO bestanden im Bestandsmanagement und im Einkauf. Mit einem größeren, globaleren Markt wurde es schwerer, ein breiteres Angebot, eine schwankende Nachfrage und längere Lieferzeiten zu bewältigen. Immer mehr Zeit wurde für das Bestandsmanagement aufgewendet und es wurde immer schwieriger, die Lieferzeiten einzuhalten.

Für KAVO war die Reduzierung der Lagerbestände nicht das vorrangige Ziel der Implementierung von EazyStock, sondern Verbesserungen im Einkauf und in der Kontrolle über das erhöhte Ersatzteilangebot wurden priorisiert. Weitere Anforderungen an das System waren automatisierte Updates, schnelle Reaktionen auf geänderte Bestellungen sowie die Anzeige von vollen Containern bei der Beschaffung.



Die Lösung

KAVO Parts entschied sich für EazyStock, um seine Reaktionsfähigkeit auf die Dynamik seiner globalen Lieferkette und seines Kundenstamms zu verbessern. Da sich die Kundenbestellungen regelmäßig ändern, musste das Unternehmen in der Lage sein, schnell zu handeln, indem es die Bedarfsprognosen aktualisiert und den Einkauf anpasst.

KAVO Parts wollte EazyStock für die automatische Prognose und Auffüllung seines Lagerbestands nutzen. Sie wollten sicherstellen, dass jede Bestellung, die sie aufgeben, kosteneffizient der Kundennachfrage entspricht und die Frachtkosten optimiert.

"Die Reduzierung unseres Lagerbestands war definitiv eines unserer Ziele, aber die Möglichkeit, unsere Einkaufsprozesse zu optimieren und unseren Bestand besser zu verwalten, war der Grund, warum wir uns für EazyStock entschieden haben."

Herald Nijenhuis,
Einkaufsdirektor bei KAVO
Parts



Das Ergebnis

Die Implementierung von EazyStock wurde von SucceedIT, einem der europäischen Partner von EazyStock, in weniger als acht Tagen abgeschlossen. Die schnelle Integration von EazyStock mit Microsoft Dynamics NAV wurde durch die enge Zusammenarbeit zwischen KAVO, SucceedIT und EazyStock ermöglicht. Der pragmatische Ansatz bewies, dass Implementierungsprojekte nicht langwierig und mühsam sein müssen.

Das Bestandsmanagement-Team von KAVO Parts nutzt EazyStock nun täglich, um sicherzustellen, dass die Prognosen genau sind und der Einkauf optimiert wird. KAVO Parts konnte sehr schnell Verbesserungen bei der Bestandsverwaltung feststellen. Das Team ist jetzt in der Lage, viel effektiver auf Änderungen der Kundenaufträge zu reagieren,

durch automatische Aktualisierungen der Prognosen und Bestellempfehlungen von EazyStock.

Die Funktionalität zum Auffüllen von Containern ermöglicht es außerdem, dass Nachbestellungen so angepasst werden, dass die eingehenden Container automatisiert aufgefüllt werden, um einen kostengünstigeren Transport zu ermöglichen.

**"Eazystock ist eine
exzellente Lösung für die
Bestandsoptimierung
und Beschaffung und
deren Einsatz ist
hocherfolgreich."**

Herald Nijenhuis
Einkaufsdirektor



eazystock

**Möchten Sie auch Ihren
Lagerbestand reduzieren, das
Service-Level erhöhen und
Einkäufe automatisieren?**

**Buchen Sie noch heute eine Demo mit einem
unserer Experten!**

**Buchen Sie
eine Demo**